



Offre de stage « Ingénieur commercial »

EFFILUX, entreprise innovante, leader Européen de l'éclairage technique à LEDs pour les systèmes de mesure par voie optique cherche de jeunes ingénieurs commerciaux pour renforcer sa présence à l'international.

Le stage pourra déboucher sur un VIE avec, à terme, si le défi est relevé, la création d'un bureau de vente dans un pays étranger.

Mission :

- Analyse de marché sur 1 territoire
- Prospection de ce territoire
- Saisie de prospects dans le système de gestion
- Compréhension du besoin technique du prospect et proposition de solutions techniques.
- Rédaction d'offres techniques
- Relance téléphonique suite à devis
- Suivi des dossiers commerciaux avant et après la vente.

Le stage débutera par une période de 1 mois de formation technique et commerciale.

Profil recherché :

De **formation ingénieur** en optique, vous finissez votre cursus, et êtes attirés par la vente de produits techniques et complexes. Vous souhaitez vous investir pleinement dans une société jeune et dynamique.

Disposant d'une **sensibilité commerciale** alliée à un réel goût du service, vous réunissez les atouts suivants : sens relationnel, forte capacité à négocier et à convaincre, autonomie, rigueur, dynamisme et pugnacité.

Maîtrise de l'anglais obligatoire.

Durant votre mission, vous serez rattachés au département commercial et dépendrez du directeur commercial.

Type de contrat :

- Stage 6 mois
- Poste basé aux Ulis (91)

Ce contrat pourrait se poursuivre par un VIE.

Adresser CV + lettre de motivation à Arnaud MESTIVIER : a.mestivier@effilux.fr